



Hemsida | PDF | Ta bort mig från utskickslistan



SWERIGs Nyhetsbrev

I detta nyhetsbrev finner ni information om:

- Nästa Swerig seminarium 15 sept.
- Kommande events
- Nordic Rail 6-8 oktober
- Match-making resa till Stadler i Schweiz
- Marknads och branschnyheter
- Rapport om järnvägsbranschen i Sverige
- Exportfrämjande: "Fler kan exportera mer"
- Nytt från Business Sweden



Välkommen till nästa SWERIG-seminarium den 15:e september!

Välkommen till nästa SWERIG-seminarium, det sker som tidigare meddelats eftermiddagen den 15:e september. Planerat tema denna gång är "Exportstöd".

Inbjudan och anmälan kommer inom kort, markera dagen om du inte redan gjort det!

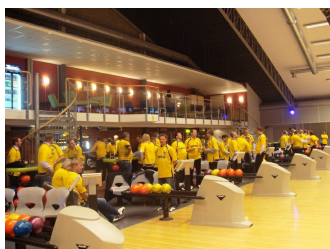
Övriga kommande SWERIG-aktiviteter är:

- Samlingsmonter, match-making aktivitet och kundevent på Nordic Rail 6-8 oktober
- SWERIG-seminarium 17 november

Kansliet och styrelsen arbetar vidare med att bland annat värva nya medlemmar, samtala med myndigheter för bättre exportvillkor, planera fler exportresor och hålla öronen öppna för information om nya exportaffärer!

Kommande events (urval)

- [Järnvägens digitala framtid – seminarium på nätet kl. 12-13 BST \(dvs kl 13-14 vår tid\) den 9 september](#)
- [Nordic Rail 6-8 oktober, Jönköping](#)
- [SWERIG Match-making 7-8 oktober på Nordic Rail](#)
- [Transrail – International B2B-meetings 14-15 oktober, Paris](#)
- [Innorail – Railway Infrastructure and Innovation, 14-16 oktober, Budapest](#)
- [NT Expo, 3-5 november, Sao Paulo, Brasilien](#)
- [Match-making resa 24-25 november, Stadler, Schweiz](#)
- Järnvägsdagen, 8 december, Stockholm
- [International Conference & Exhibition on IT Solutions for Public Transport, Karlsruhe, 1-3 mars 2016](#)



Nordic Rail 6-8 oktober

SWERIG är även i år en stor sponsor av Nordic Rail 2015. Detta innebär att SWERIG och dess medlemsföretag blir profilerade på många sätt under de tre dagarna, med bland annat vepor i lobby och gångar, logotyp i konferensprogrammet, vepor i samtliga konferensrum samt SWERIG information i besökarnas konferensväskor.

Utöver detta har SWERIG en halvsidesannons och artikel i varje nummer av Future Transport – Nordic Rail News fram till mässan.

Totalt deltar 30 av medlemsföretagen som utställare, varav 15 som medutställare i SWERIG samlingsmonter B03:70.

Match-making

Elmia och SWERIG arrangerar ett evenemang där svenska och internationella företag kan mötas under Nordic Rail 2015.

Match-makningen är ett unikt tillfälle att knyta kontakter, skapa samarbeten och partnerskap för framtida långsiktiga projekt. Till dessa möten är bland annat Trafikverket och ett antal internationella

Systemleverantörer inbjudna. Mer information och länk till anmälan hittar du på Nordic Rails hemsida [här](#).
Vid deltagande i detta har SWERIGs medlemmar 600 i rabatt!

Program

SWERIG har även medverkat i programrådet för att ta fram konferensprogrammet som finns tillgängligt på Nordic Rails hemsida [här](#).

Kundträff

Tisdagen den 6 oktober arrangerar SWERIG en kundträff vid Elmia Bowling Arena. Här erbjuds en buffé med tillhörande dryck och kaffe samt bowling i två heat.
Anmälan görs senast den 21 september till Jan-Olof på jan-olof.bjorklund@telia.com

SWERIG match-making hos Stadler 2015

SWERIG avser att upprepa succén från tidigare i år med att återigen arrangera en intressant match-making resa under två dagar.

Denna gång går resan till Stadler Rail i Schweiz. Huvudkontoret för Stadler Rail ligger i Bussnang där även tillverkningen av FLIRT, GTW och andra tågtyper sker. I Altenrhein finns kompetensen och produktionen av dubbeldäckare samt tåg för stadsspårvägar.
Resan äger rum tisdag 24 – onsdag 25 november 2015.



Mer information och anmälningsblankett har skickats ut via mail. Anmäl gärna 2-3 personer för ditt företag före 21 september till Jan-Olof på jan-olof.bjorklund@telia.com

Marknadsnyheter och Branschnyheter

Här följer ett urval av marknadsnyheter både av övergripande som gällande konkreta affärer.

- [Bombardier vinner EMU-kontrakt för London](#)
- [Belgian railway network to receive ETCS Level 2 modernisation](#)
- [Hitachi levererar höghastighetståg till Storbritannien](#)
- [New York CBTC contracts approved](#)



Rapport om järnvägsbranschen i Sverige

Den 16 juni presenterades vid ett seminarium hos Vinnova den analys av järnvägsbranschen som utförts inom ramen för Järnvägskultret i Västerås, med finansiering från Vinnova.

Från VINNOVAs hemsida:

I denna studie inkluderas de företag som har huvudfokus inom tåg- och järnvägsbranschen och studien analyserar inte andra delar, eller funktioner, i innovationssystemet.

Översikten presenterar olika aspekter av Tåg- och järnvägsbranschen och baseras på en databas skapad och kategoriserad av arbetsgruppen för VINNOVA. I ett första steg har företag som bedöms höra till branschen vaskats fram, därefter, har företagen analyserats ett och ett, och kategoriserats utifrån branschsegment och FoU-intensitet samt systematiserats i en databas som bland annat omfattar antal anställda, bokslutsdata och exportklasser. Den har i nästa led analyserats ur olika perspektiv.

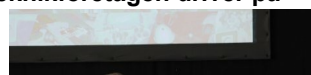
Tidsperioden som studeras är åren 2007-2013. Företagen har kategoriserats i segmenten Fordon, Infrastruktur, Transport, Service & underhåll och Övrigt med undergrupper.

- År 2013 omfattade tåg- och järnvägsindustrin 288 företag med totalt 24 856 anställda i Sverige.
- Branschens sammanlagda nettoomsättning för 2013 uppgår till 62,4 miljarder kronor.
- De tio företagen med flest anställda står tillsammans för 69 % av branschens anställda, och de tio företagen med högst nettoomsättning står för 66 % av branschens nettoomsättning.
- Ungefär 0,4 % av den arbetsföra befolkningen i Sverige, mellan 16 – 64 år, arbetar i tåg- och järnvägssektorn år 2013.

Mer information och rapporten i sin helhet hittar du på Vinnovas hemsida och du kan se en presentation av rapporten här.

Exportfrämjande: ”Fler kan exportera mer” – Teknikföretagen driver på

SWERIG har ju sitt kansli hos **TEBAB**, ett dotterbolag till Teknikföretagen. SWERIG har därför möjligheten att på ett enkelt sätt samverka med Teknikföretagen och ge vår input till



hur Sverige bör arbeta med exportstöd. Nu har Teknikföretagen fastslagit sina ståndpunkter som man driver i olika sammanhang i en rapport. Det är glädjande att många av synpunkterna stämmer väl överens med SWERIGs. Läs följande nyhet från Teknikföretagen:



Teknikföretagen arbetar sedan ett drygt år tillbaka med att påverka det offentliga exportfrämjandesystemet och strukturen för detta så att det blir ändamålsenligt för svenska teknikföretag. Man har nära följt regeringens arbete med att ta fram en ny samlad nationell exportstrategi, och i detta arbete löpande bidragit med inspel och synpunkter. Regeringens exportstrategi ska presenteras i slutet av augusti.

Teknikföretagen presenterade i samband med Almedalen en rapport som bygger på företagens erfarenheter av det offentliga exportfrämjandet och som tecknar en bild av den nuvarande situationen för det offentliga handelsfrämjandet. I denna ger Teknikföretagen sin syn på hur fler industriföretag kan exportera mer, samt kommer med konkreta förslag till åtgärder. Rapporten vänder sig i första hand till tjänstemän, beslutsfattare och politiker som verkar inom det svenska främjandesystemet. I andra hand till övriga som har intresse för exportfrågor. [Här](#) hittar du en länk till hemsidan med rapporten.

I år arrangerade Teknikföretagen också ett exportseminarium med diskussion kring hur regeringen kan stödja svensk export och skapa bättre exportförutsättningar för svensk industri. Seminariet modererades av Jennie Cato, Teknikföretagens ansvariga för handelsfrämjande, och inleddes med Näringsminister Mikael Damberg. Damberg pratade om hur exporten blivit en allt viktigare del av svensk välfärd men att Sverige halkar efter, och att man nu från regeringens sida vill satsa starkt på export- och handelspolitiska åtgärder, bland annat genom den exportstrategi som ska presenteras i augusti. Fem ledande företagsrepresentanter från både teknikindustri och tjänsteföretag gav sedan sin bild av hur man ser på den svenska exportfrämjandestrukturen och vad som skulle kunna förbättra den.



Nytt från Business Sweden

- Sydafrika delegation besöker Sverige 25-26 augusti
- Svensk transportdelegationsresa till Kina, med seminarium den 7 september
- Svensk Energi och transport delegation till Turkmenistan, februari, 2016
- [Business Case Saudiarabien – viktig exportmarknad med stor utvecklingspotential](#)