



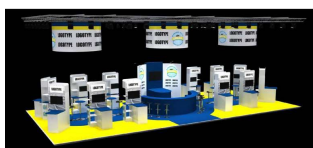
Hemsida | PDF | Ta bort mig från utskickslistan



InnoTrans, Danmarkseminarie, exportresor – mycket på gång!

Här kommer SWERIGs nyhetsbrev, denna gång fokuserande på InnoTrans och vårt seminarie om Danmark den 16:e september.

SWERIG samlingsmonter CityCube Berlin, Hall A, Stand 207



SWERIG på InnoTrans 2014

Av Jan-Olof Björklund.

Om några få dagar öppnar världens största järnvägsmässa sina portar i Berlin. Över 2 700 utställare från 51 länder visar upp sina senaste produkter och tjänster. Mässan som beräknas besökas av över 120 000 personer pågår 23–26 september vid Messe Berlin.

30 medlemsföretag deltar som utställare på mässan

Av SWERIG's 45 medlemsföretag har 30 företag valt att ställa ut på detta stora utställningsområde med 27 hallar om 106 000 m² samt 3,5 km spårområde. 18 företag har valt egen monter och 12 företag ställer ut i den centrala SWERIG-montern. En förteckning över samtliga dessa SWERIG-företag, med hall och monternummer, kan ni se [här](#). Vill ni enkelt se samtliga vid mässan utställande företag rekommenderar vi [InnoTrans hemsida](#).

Samlingsmontern

Den centrala SWERIG-montern finns i nybyggda CityCube Berlin, Hall A monter 207, strategiskt placerad alldeles bredvid mässans South Entrance. En vy över hela det gigantiska utställningsområdet kan ses på denna [länk](#). Samlingsmontern innehåller en central SWERIG-del dit alla medlemsföretag kan komma och sitta ner en stund med sina kunder/kontakter och ta en kopp kaffe eller en varm korv med förfäskningar. För detta behöver man inte vara utställare utan alla besökare från SWERIG är naturligtvis hjärtligt välkomna!

SWERIG kundträff

SWERIG arrangerar traditionsenligt en kundträff onsdagen den 24 september mellan 16:00–19:00 i vår monter där vår svenska ambassadör i Tyskland Staffan Carlsson har accepterat att inleda kundträffen med några inledningsord varefter sedvanliga presentationer och ett livfullt mingel startar. "Swedish Tapas" kommer att serveras som en svensk buffé med tillhörande dryck. En gäst-identifikation i form av en orangerfärgad halsduk kommer att pryda samtliga inbjudna deltagare. Denna kundträff finansieras av SWERIG centralt varför alla medlemsföretag har möjlighet att delta, tillsammans med någon inbjuden kund eller samarbetspartner. En inbjudan på engelska och tyska finns framtagen som medlemmarna kan använda för att bjuda in sina gäster. Denna inbjudan finns att tillgå i olika format på den interna delen av [SWERIG hemsida](#). Här bör företagen uppmärksamma att enbart bjuda in ett fåtal (2-3) gäster per företag, så att de kan hanteras väl av företagets representanter och att gästerna därmed känner sig omhändertagna under de avsatta timmarna. SWERIG kommer att förteckna hur många gäster som accepterat inbjudan från respektive företag, varför en E-post kontakt med projektledaren rekommenderas, allt för att försäkra Er om att få önskad plats vid träffen. E-post: jan-olof.bjorklund@telia.com

Entrékort för besökare

Entrékort till mässan fungerar även som betalda biljetter till samtliga Berlins allmänna kommunikationer såsom buss, U-Bahn och S-Bahn. Även flygbussen från flygplatsen är inkluderad i detta entrékort. Ett gott råd är att beställa dessa redan i Sverige då priset här är 50 % av priset att köpa på plats i Berlin. Tysk-svenska Handelskammaren erbjuder SWERIG entrébiljetter till mässan: 12 Euro för en dagsbiljett samt 20 Euro för en flerdagarsbiljett. [Beställ biljetter här](#).

Andra utställare runt SWERIGs monter är exempelvis RZD från Ryssland, TCDD från Turkiet, SWERIGs motsvarighet i Danmark och Schweiz plus en hel del operatörer från Tyskland och Japan.

16 September – Denmark invests in Railway!

Nästa SWERIG-seminarie handlar om de stora investeringar i infrastruktur och Rolling Stock som man står inför i Danmark. Inbjudna talare är Jan Schneider-Tilli, projektdirektör på Banedanmark. Han kommer att berätta om "High Speed Railway in Denmark", närmare bestämt om det stora projektet att bygga ny järnväg mellan Ringsted och Köpenhamn.



Denmark invests in Railway!

Vi har också bjudit in Johnny Restrup-Sörensen som är Contract Manager på Fehrman Bält-projektet. Han ska tala om projektet och dess upphandlingar, bland annat upphandlingarna om strömförsörjning och spår- och kontaktledningsbygge som är på gång.

På Rolling Stock-sidan har DSB precis lanserat sin stora plan för upphandlingar av Rolling Stock,

Framtidstoget. Bombardiens försäljningsdirektör i Danmark, Lasse Toylsbjerg-Petersen berättar hur Bombardier ser på den danska marknaden och Framtidstoget.

Som en bonus kommer en representant för Business Sweden i Moskva att berätta om det också högaktuella ämnet om hur det är att göra affärer i och med Ryssland.

Innan seminariepasset sker en kortare mötesdel, samt Member Chat Time som vanligt. Vi hoppas också att ni i samband med seminariet tar chansen att ta en dialog med talarna.

Sprid gärna inbjudan till kollegor.

[Anmälan till möte och seminarie](#)

Marknadsnyheter

Många av er följer ju marknadsnyheter genom olika nyhetsbrev och på andra sätt. Här följer ett urval av marknadsnyheter både av övergripande långsiktig karaktär såväl som gällande konkreta affärer.

- [Denmark: DSB sets out rolling stock requirements](#)
- [Oman: Oman Rail Co invites civil works bids](#)
- [Poland: Olsztyn selects new tramway contractors - Skanska](#)
- [Poland: Trams ordered for Bydgoszcz extension](#)
- Bra sammanfattande texter på Railway Gazette: [World Rail Infrastructure market](#) och [World Rolling Stock market august](#).



Nytt från Business Sweden

Business Sweden arbetar nu med planering av tre delegationsresor med järnvägsfokus: Sydafrika/Zambia, Kazakstan och Japan. Info om dessa skickas ut allteftersom vi får den från Business Sweden.